



EWB Long Term Fellowship Partnerships Manager - PEG Cote d'Ivoire

Role: Partnerships Manager

Venture: PEG Cote d'Ivoire

Website: www.pegafrika.com

Location: Abidjan, Cote d'Ivoire

Start Date: Training beginning May 7th, departure for placement May 27th, 2018

Duration: 3 weeks of training in Toronto, 12 months in Ghana

About Engineers Without Borders Canada (EWB)

Engineers Without Borders Canada (EWB) is a Canadian NGO that invests in people and ventures to create a thriving and sustainable world. Bolstered by its network of 40 chapters and 1300 members, EWB provides seed funding, talent and mentorship to social enterprises throughout Sub-Saharan Africa. For more information on EWB, visit <http://ewb.ca>.

About the EWB Fellows Program

The EWB Fellows Program exists to develop a cadre of Systems Change Leaders by equipping them with the opportunities, competencies and skills needed to build a more thriving and sustainable world. Every year we recruit 25-30 outstanding people for the 12-month Fellowship, placing successful candidates in one of our early-stage Ventures located throughout Sub-Saharan Africa. This Fellowship opportunity is with PEG Cote d'Ivoire and is based in Abidjan, Cote d'Ivoire.

About PEG Cote d'Ivoire

PEG delivers Pay-As-You-Go (PAYG) asset-based financing to consumers who lack both access to reliable electricity and formal banking services. PEG's anchor product - a basic solar home system that includes three lights, a phone charger and a radio - allows consumers living on \$5-10 per day to access clean light for working and studying after hours, avoid harmful air pollution from kerosene based lighting solutions, and also build credit for additional products and services over time.

To date, PEG has raised \$10 million and has 200 full time staff across Ghana and Ivory Coast. PEG has also won numerous awards, including the prestigious 2017 Ashden International



Award for excellence in sustainable energy, and has been named as one of the “fastest growing companies in Africa” by the London Stock Exchange.

About the role

PEG has grown from 12 employees in Ghana, to 200+ employees across Ghana and Ivory Coast in the last three years. In addition to this, we have 200+ commission based sales agents, 40+ service centers, and over a dozen investors and grantors. PEG has successfully developed a partnership strategy in Ghana and is now looking to do so in Cote d’Ivoire.

Cote d’Ivoire has a large number of agricultural cooperatives, associations, and companies with members and employees which fit PEG’s customer profile. Reaching these customers by developing partnerships with their affinity groups can build PEG’s credibility with them and greatly reduce the costs of reaching them.

The successful candidate has an entrepreneurial mindset that thrives in a start-up environment, a creative strategist with excellent organizational abilities.

As a Partnerships Manager for PEG Africa, your responsibilities will include:

- Design, pilot and implement an indirect sales strategy
- Build partnerships with companies, non-profits, agricultural cooperatives, government bodies, and other groups to facilitate sales of PEG products to employees or members.
- Recruit, train and manage Partnership Sales Agents (Ambassadors) to represent PEG within the targeted groups
- Work closely with PEG’s Regional Area Sales Managers in the regions to collaborate on joint Partnerships & Direct Sales opportunities and events.
- Achieve monthly regional targets set by the Country Director

Sound exciting? Here’s who we are looking for.

Skills & Qualifications

Required:

- Bachelor or Masters’ Degree in Engineering, Economics, Management or a related field
- Experience of at least 2 years in a commercial or operations role.
- Positive, enthusiastic and passionate
- Great analytical skills
- Innovative and comfortable to challenge the status quo



engineers without borders
ingénieurs sans frontières
Canada



- Fluent in French and English (please see French job description below)
- Experience working in Africa or other developing countries an asset
- Experience working in a start-up environment an asset

Please note: You must be a Canadian citizen, permanent resident, or landed immigrant in order to apply. No exceptions.

Compensation

All costs relating to the placement are either paid for directly by EWB (airfare, insurance, vaccinations, trainings) or indirectly through a living stipend, which covers food, living expenses, local travel, etc. Fellows also receive an honorarium that can be used to assist with repatriation costs that is provided after completion of 12 month contract. The stipend covers basic living expenses for a modest lifestyle in your placement country. It is not likely that you will be able to use the stipend to cover previous expenses (ex. student loans). However, EWB will do its best to support you in extending the non-repayment period on student loans if necessary.

Additionally, EWB offers a range of benefits including insurance, a settlement allowance, professional development opportunities, and more.

Application Instructions

Submitting your application for the EWB Fellowship involves two steps:

Step 1: Under the subject line “Partnership Manager - PEG Cote d’Ivoire”, submit your CV/Resume to tfrecruitment@ewb.ca.

Step 2: Complete the [following online application form](#).

We **highly encourage** applicants to apply for more than one role as this is a highly competitive program. If you would like to submit your candidacy to more than one role, please fill out separate forms.

Applications will be reviewed, and interviews scheduled on a rolling basis, so please submit your application as soon as possible. If the posting is still on our website, consider the role available.

For further detail about EWB, please refer to our [website](#).



engineers without borders
ingénieurs sans frontières
Canada



Programme de Stage d'ISF Chef de ventes des partenariats - PEG Côte d'Ivoire

Fonction : Chef de ventes des partenariats

Initiative : PEG Côte d'Ivoire

Site Web : www.pegafrika.com

Lieu : Abidjan, Côte d'Ivoire

Début : La formation débute le 7 mai 2018 et le départ pour les stages a lieu le 27 mai

Durée : 3 semaines de formation à Toronto, 12 mois en Côte d'Ivoire

À propos d'Ingénieurs sans frontières Canada (ISF)

Ingénieurs sans frontières Canada (ISF) est une organisation non gouvernementale canadienne qui investit dans les ressources humaines et les entreprises dans le but de créer un monde prospère et durable. Avec l'appui de son système de 1 300 membres répartis dans 40 sections, ISF fournit un financement de démarrage, des gens qualifiés et un mentorat à des entreprises sociales partout en Afrique subsaharienne. Pour en savoir plus à propos de ISF, consultez le site <http://ewb.ca/fr/>.

À propos du programme de stage d'ISF

Le programme de stage ISF vise à développer un groupe de leaders en changement systémique en leur fournissant les opportunités, les compétences et les qualités requises afin de construire un monde prospère et durable. Chaque année, pour un stage de 12 mois, nous recrutons 25 à 30 personnes remarquables, associant les candidats et candidates retenus pour l'une de nos initiatives en démarrage en Afrique SubSaharienne. Cette occasion de stage est offerte par PEG Côte d'Ivoire et se situe à Abidjan.

À propos de PEG Côte d'Ivoire

PEG offre un financement basé sur les actifs par répartition (Pay-As-You-Go) aux consommateurs qui n'ont pas accès à l'électricité fiable et aux services bancaires formels. Le produit d'ancrage PEG - un système solaire de base comprenant trois lampes, un chargeur de téléphone et une radio -qui permettent aux consommateurs de 5 à 10 \$ par jour d'avoir accès à une lumière propre pour travailler et étudier après les heures de travail. , et également construire des crédits pour des produits et services supplémentaires au fil du temps. À ce jour, PEG a levé 10 millions de dollars et compte plus de 200 employés à plein temps au Ghana et



engineers without borders
ingénieurs sans frontières
Canada



en Côte d'Ivoire. Le PEG a également remporté de nombreux prix, dont le prestigieux Prix international Ashden 2017 pour l'excellence en matière d'énergie durable, et a été désigné comme l'une des «entreprises à la croissance la plus rapide en Afrique» par le London Stock Exchange.

Informations concernant le rôle

PEG est passé de 12 employés au Ghana à plus de 200 employés au Ghana et en Côte d'Ivoire ces deux dernières années. En plus de cela, nous avons plus de 200 agents de vente à base de commissions, plus de 35 centres de service et plus d'une douzaine d'investisseurs et de concédants. PEG a développé avec succès une stratégie de partenariat au Ghana et cherche maintenant à le faire en Côte d'Ivoire.

La Côte d'Ivoire compte un grand nombre de coopératives agricoles, d'associations et d'entreprises avec des membres et des employés qui correspondent au profil client de PEG. Atteindre ces clients en développant des partenariats avec leurs groupes d'affinité peut renforcer la crédibilité de PEG et réduire considérablement les coûts pour les atteindre.

Le candidat retenu a un esprit d'entreprise qui se développe dans un environnement de démarrage, un stratège créatif avec d'excellentes capacités organisationnelles.

En tant que Chef de Ventes des Partenariats pour PEG Cote d'Ivoire, vos responsabilités comprennent :

- Designer, piloter et mettre en oeuvre une stratégie de vente indirecte
- Établir des partenariats avec des entreprises, des organisations sans but lucratif, des coopératives agricoles, des organismes gouvernementaux et d'autres groupes afin de faciliter la vente de produits PEG aux employés ou aux membres.
- Recruter, former et gérer des partenariats commerciaux(ambassadeurs) au sein des communautés et des organisations ciblées.
- Travailler en étroite avec les directeurs régionaux des ventes dans la région pour collaborer sur des partenariats conjoints et des occasions de vente directe et des événements
- Atteindre les objectifs régionaux mensuels fixés par le directeur de pays

Cela vous semble intéressant? Voici ce que nous recherchons chez un candidat ou une candidate.

Compétences et qualifications



engineers without borders
ingénieurs sans frontières
Canada



- Baccalauréat ou maîtrise en génie, en économie, en gestion ou dans un domaine connexe
- Expérience de travail en Afrique ou dans d'autres pays en développement
- Expérience d'au moins 2 ans dans un rôle commercial ou opérationnel.
- Positif, enthousiaste and passionné
- Excellentes compétences analytiques
- Innovant et confortable pour défier le statu quo

Remarque : Vous devez avoir le statut de citoyen canadien, de résident permanent ou d'immigrant reçu pour être admissible. Aucune exception.

Compensation

Tous les coûts liés à l'hébergement sont assurés soit directement par ISF (billets d'avion, assurance, vaccination, formations) ou indirectement par une allocation qui couvre les frais de nourriture et de subsistance, les déplacements locaux, etc. Après avoir complété un contrat de 12 mois, les stagiaires reçoivent également une rétribution qui peut être utilisée en lien aux coûts de rapatriement. Cette allocation couvre les frais de subsistance de base pour un train de vie modeste dans votre pays d'accueil. Vous ne devriez pas vous attendre à pouvoir réaliser des économies durant cette année ni à utiliser l'allocation pour couvrir des dépenses antérieures (p. ex., des prêts étudiants).

Par ailleurs, ISF offre de nombreux avantages tels qu'une assurance, une indemnité d'établissement, des possibilités de perfectionnement professionnel et bien plus.

Directives concernant les candidatures

Envoyez votre candidature pour le stage long d'ISF en deux étapes :

Étape 1 : Avec l'objet « Chef de ventes des partenariats – PEG », soumettre votre CV à ltfreruitment@ewb.ca.

Étape 2 : Remplissez le [formulaire en ligne](#).

Les candidatures seront analysées et les entrevues se dérouleront de manière continue. Veuillez donc déposer votre candidature le plus tôt possible. Le poste sera disponible tant qu'il sera affiché sur le site Web.

Pour de plus amples renseignements à propos de ISF, référez-vous à [notre site Web](#).