



# EWB Long Term Fellowship LONO

Role: Business Developer

Venture: LONO

Website: www.lono.ci

**Location**: Abidjan, Côte d'Ivoire

**Start Date:** Training beginning May 7<sup>th</sup>, departure for placement May 27<sup>th</sup>, 2018

**Duration:** 3 weeks of training in Toronto, 12 months in Côte d'Ivoire

# **About Engineers Without Borders Canada (EWB)**

Engineers Without Borders Canada (EWB) is a Canadian NGO that invests in people and ventures to create a thriving and sustainable world. Bolstered by its network of 40 chapters and 1300 members, EWB provides seed funding, talent and mentorship to social enterprises throughout Sub-Saharan Africa. For more information on EWB, visit <a href="http://ewb.ca">http://ewb.ca</a>.

### **About the EWB Fellows Program**

The EWB Fellows Program exists to develop a cadre of Systems Change Leaders by equipping them with the opportunities, competencies and skills needed to build a more thriving and sustainable world. Every year we recruit 25-30 outstanding people for the 12-month Fellowship, placing successful candidates in one of our early-stage Ventures located throughout Sub Saharan Africa. This Fellowship opportunity is with LONO and is based in Abidjan, Côte d'Ivoire.

#### About LONO

LONO is a waste-to energy company with the main objective to recover maximum value from organic residue produced from agriculture and agro-processing in Côte d'Ivoire. We do so in two ways:

- 1. Applying anaerobic digestion to extract energy and high quality organic fertilizer.
- 2. Introducing an electronic wallet ("bio-credit") used to exchange organic waste for fertilizer and/or energy.

The technology used is decentralized, modular, container-based plants that apply the best available technology to extract the energy and minerals from the waste. The process starts with the feasibility study necessary to propose the most productive solution and may result in the installation and commissioning of an anaerobic digestion plant.





### About the Role

LONO is seeking a business developer to convert interest from prospects to sales. The goal is to consolidate LONO's market presence on the Ivorian market and prepare the approach of new markets. You will contribute to this by identifying and following leads with prospects for waste-to-energy projects and be responsible for the agreements for the waste, energy and fertilizer exchange and the promotion of the electronic "bio-credit" wallet. The Business Developer gathers and analyses information about the target markets, potential customers and opportunities of interest. We believe that this role will be crucial to guarantee a sustainable and healthy growth of LONO as very few actors currently occupy the market.

As a Business Developer for LONO, your responsibilities will include:

- Identifying and creating new commercial opportunities and markets
- Expand the sales activities at customer level and regional level
- Drafting strategy to approach new markets
- Developing concrete sales plans for the intended market(s)
- Generating new leads (potential buyers)
- Maintain and expand the customer portfolio

Sound exciting? Here's who we are looking for.

## **Skills & Qualifications**

- You have a degree in engineering or related field (Master's Degree preferred);
- Fluent in either English or French, working knowledge of the other language is an advantage;
- You have a strong analytical and problem-solving ability;
- You like working in a dynamic start-up environment and are able to work independently

## Extra:

- Experience in waste-to-energy projects;
- Fluent in French (please see French job description below)

<u>Please note</u>: You must be a Canadian citizen, permanent resident, or landed immigrant in order to apply. No exceptions.





## Compensation

All costs relating to the placement are either paid for directly by EWB (airfare, insurance, vaccinations, trainings) or indirectly through a living stipend, which covers food, living expenses, local travel, etc. Fellows also receive an honorarium that can be used to assist with repatriation costs that is provided after completion of 12 month contract. The stipend covers basic living expenses for a modest lifestyle in your placement country. It is not likely that you will be able to use the stipend to cover previous expenses (ex. student loans). However, EWB will do its best to support you in extending the non-repayment period on student loans if necessary.

Additionally, EWB offers a range of benefits including insurance, a settlement allowance, professional development opportunities, and more.

# **Application Instructions**

Submitting your application for the EWB Fellowship involves two steps:

Step 1: Under the subject line "Business Developer - LONO", submit your CV/Resume to <a href="mailto:ltfrecruitment@ewb.ca">ltfrecruitment@ewb.ca</a>.

Step 2: Complete the following online application form.

We **highly encourage** applicants to apply for more than one role as this is a highly competitive program. If you would like to submit your candidacy to more than one role, <u>please fill out</u> separate forms.

Applications will be reviewed, and interviews scheduled on a rolling basis, so please submit your application as soon as possible. If the posting is still on our website, consider the role available.

For further detail about EWB, please refer to our website.





# Stage de longue durée d'ISF LONO

Fonction: Business Developer

**Initiative:** LONO

**Site Web :** www.lono.ci **Lieu** : Abidjan, Côte d'Ivoire

Début : La formation débute le 7 mai et le départ pour les stages a lieu le 27 mai 2018

Durée : 3 semaines de formation à Toronto, 12 mois en Côte d'Ivoire

# À propos d'Ingénieurs sans frontières Canada (ISF)

Ingénieurs sans frontières Canada (ISF) est une organisation non gouvernementale canadienne qui investit dans les ressources humaines et les entreprises dans le but de créer un monde propère et durable. Avec l'appui de son système de 1 300 membres répartis dans 40 sections, ISF fournit un financement de démarrage, des gens qualifiés et un mentorat à des entreprises sociales partout en Afrique subsaharienne. Pour en savoir plus à propos de ISF, consultez le site <a href="http://ewb.ca/fr/">http://ewb.ca/fr/</a>.

# À propos du programme de stage d'ISF

Le programme de stage ISF vise à developper un groupe de leaders en changement systémique en leur fournissant les opportunités, les compétences et les qualités requises afin de construire un monde prospère et durable. Chaque année, pour un stage de 12 mois, nous recrutons 25 à 30 personnes remarquables, associant les candidats et candidates retenus pour l'une de nos initiatives en démarrage en Afrique SubSaharienne. Cette occasion de stage est offerte par LONO et se situe à Abidjan, Côte d'Ivoire.

## À propos de LONO

LONO est une société de valorisation énergétique des déchets dont l'objectif principal est de valoriser au maximum les résidus organiques issus de l'agriculture et de l'agro-industrie en Côte d'Ivoire. Nous le faisons de deux façons:

- 1) Application de la digestion anaérobie pour la récupération de l'énergie et des minéraux présents dans les déchets organiques
- 2) L'introduction d'un porte-monnaie électronique («bio-crédit») utilisé pour échanger des





déchets organiques contre des engrais et / ou de l'énergie.

La technologie utilisée est décentralisée, modulaire et applique les meilleures technologies disponibles, selons le context, pour extraire l'énergie et les minéraux des déchets. Le processus commence par l'étude de faisabilité nécessaire pour proposer la solution la plus productive avec pour objectif final, l'installation et la mise en service d'une installation de digestion anaérobie.

#### Informations concernant le rôle

LONO est à la recherche d'un Business Developer pour le suivi du processus de conversion des prospects en clients. L'objectif est de consolider la présence de LONO sur le marché ivoirien et de préparer l'approche des nouveaux marchés. Vous y contribuerez en identifiant et en suivant des prospects porteurs de projets de valorisation énergétique des déchets et en assumant la responsabilité des accords pour l'échange de déchets, d'énergie et d'engrais et la promotion du porte-monnaie électronique «bio-crédit». Le Business Developer rassemble et analyse des informations sur les marchés cibles, les clients potentiels et les opportunités d'intérêt.

Nous pensons que ce rôle sera crucial pour garantir une croissance durable et saine de LONO car très peu d'acteurs occupent actuellement le marché.

En tant que Business Developer pour LONO, vos responsabilités comprennent :

- Identifier et créer de nouvelles opportunités commerciales et/pu de nouveaux marchés
- Élargir les activités de vente au niveau des clients et au niveau régional
- Application de la stratégie marketing pour aborder de nouveaux marchés
- Développer des plans de vente concrets pour le (s) marché (s) visé (s)
- Générer de nouvelles pistes (acheteurs potentiels)
- Maintenir et élargir le portefeuille de clients

Cela vous semble intéressant? Voici ce que nous recherchons chez un candidat ou une candidate.

## Compétences et qualifications

- Vous avez un diplôme, de préférence en ingénierie ou dans un domaine connexe (maîtrise préféré);
- Maîtrise de l'anglais ou du français, la connaissance pratique de l'autre langue est un avantage;
- Vous avez une forte capacité d'analyse et de résolution de problèmes;





 Vous aimez travailler dans un environnement de démarrage dynamique et êtes capable de travailler de façon autonome.

# Supplémentaire:

- Expérience dans les projets de valorisation énergétique des déchets;
- Bonne maitrise de la langue française serait un atout

<u>Remarque</u> : <u>Vous devez avoir le statut de citoyen canadien, de résident permanent ou d'immigrant reçu pour être admissible. Aucune exception.</u>

## Compensation

Tous les coûts liés à l'hébergement sont assurés soit directement par ISF (billets d'avion, assurance, vaccination, formations) ou indirectement par une allocation qui couvre les frais de nourriture et de subsistance, les déplacements locaux, etc. Après avoir complété un contrat de 12 mois, les stagiaires reçoivent également une rétribution qui peut être utilisée en lien aux coûts de rapatriment. Cette allocation couvre les frais de subsistance de base pour un train de vie modeste dans votre pays d'accueil. Vous ne devriez pas vous attendre à pouvoir réaliser des économies durant cette année ni à utiliser l'allocation pour couvrir des dépenses antérieures (p. ex., des prêts étudiants).

Par ailleurs, ISF offre de nombreux avantages tels qu'une assurance, une indemnité d'établissement, des possibilités de perfectionnement professionnel et bien plus.

## Directives concernant les candidatures

Envoyez votre candidature pour le stage long d'ISF en deux étapes :

Étape 1 : Avec l'objet « Business Developer – LONO », soumettre votre CV à ltfrecruitment@ewb.ca.

Étape 2 : Remplissez le formulaire en ligne.

<u>Les candidatures seront analysées et les entrevues se dérouleront de manière continue</u>. Veuillez donc déposer votre candidature le plus tôt possible. Le poste sera disponible tant qu'il sera affiché sur le site Web.





Pour de plus amples renseignements à propos de ISF, référez-vous à <u>notre site Web</u>.